

H/F Responsable Business Development, Paris

WeTechCare :

13 millions de français se disent en difficulté avec le numérique. Pourtant, l'usage d'internet devient nécessaire pour accéder à ses droits fondamentaux, s'informer, communiquer avec ses proches...

Lancé par Emmaüs Connect en 2015, WeTechCare est une association à but non lucratif qui accompagne les opérateurs de services publics et les collectivités dans leur stratégie d'inclusion numérique (activités de conseil et de formation), et qui développe des plateformes digitales (CLICNJOB et Les Bons Clics) pour démultiplier les capacités d'accompagnement numérique des français.

[Emmaüs Connect](#) et [WeTechCare](#) agissent en grande proximité et complémentarité pour faire du numérique une chance pour tous.

Contexte et mission :

WeTechCare, en tant que pionnier dans la proposition de solutions pour accompagner massivement les français vers leur autonomie numérique, souhaite déployer largement son activité auprès des :

- acteurs publics (départements, collectivités territoriales...) et acteurs associatifs,
- grands opérateurs de services essentiels (publics et privés).

Le/La Responsable Business Development aura ainsi pour mission de :

- Vendre des missions de conseil et de formation auprès des collectivités et des opérateurs pour les aider à bâtir leur stratégie d'inclusion numérique.
- Contribuer au financement des services numériques de l'association (plateformes d'accompagnement).

Positionnement du poste :

Placé sous l'autorité de la Direction Générale, le/la Responsable Business Development rejoindra l'équipe Business Development constituée de trois personnes.

Cette mission de vente de solutions complexes, s'inscrit au sein d'un projet riche de sens et reconnu par les acteurs publics et privés de son écosystème.

Profil recherché :

5 ans d'expérience professionnelle dans des missions de développement : Business Développement, fonctions commerciales, ventes de solutions complexes.

Qualités :

- Dynamisme, ténacité, agilité
- Capacité de conviction
- Rigueur et capacités analytiques
- Travail en équipe
- Intérêt pour l'innovation sociale et le numérique

Compétences :

- Capacité de conseil et de gestion des relations avec des interlocuteurs de haut niveau
- Négociation
- Pilotage d'objectifs commerciaux

Modalités :

Poste basé à Paris 19ème – nombreux déplacements à prévoir en France

Rémunération fixe + variable (à définir selon le profil)

Prise de poste : immédiate

Envoi des candidatures (CV + LM) à : cсаubert@emmaus-connect.org et amarcel@wetechcare.org